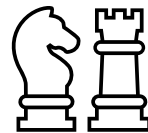




DynPro⚡

**Asesoramiento personalizado en rentabilidad hotelera
¡ Ahora !**





DynPro⚡

**Asesoramiento personalizado en rentabilidad hotelera
¡ Ahora !**





DynPro⚡

**Asesoramiento personalizado en rentabilidad hotelera
¡ Ahora !**



**Online
Marketing**



**Revenue
Management**



**Gestión de
Proyectos**



**Negociaciones
B2B**



**Análisis
Financiero**



**Digitalización y
Automatización**



**Más ventas
por tu página web**



**Precio medio más alto
OTAs bajo control**



**Éxito en el desarrollo
de proyectos
Formación de equipos**

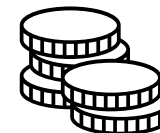
Dale un Impulso a tu Revenue



**Digitalización con calma
Automatización útil**



**Más contratos firmados
Más ingresos netos**



**Contabilidad entendida
Estructura de costes equilibrada
Beneficio más alto**



Estrategia de precios sencilla y eficaz para incrementar el precio medio.
Creación y mantenimiento de estadísticas concisas para encontrar oportunidades en el mercado y aumentar el volumen de reservas.



Análisis del rendimiento del sitio web con recomendaciones para aumentar su tráfico.
Acompañamiento guiado a través la diversidad de agencias en línea (B.com, AirBnB...), sitios de reseñas (TripAdvisor, Google...), comparadores de precios (Trivago...) y redes sociales.



Actualización de los sistemas informáticos del hotel y formación de los equipos en su uso.
Mapeo de todas las agencias online con su PMS usando un Channel Manager.
Mantenimiento de su perfil en las OTAs.



Apoyo profesional para negociaciones B2B exitosas con grupos, agencias y cuentas corporativas.
Formación de equipos para interacciones comerciales más dinámicas.



Análisis de la estructura de costes y la rentabilidad.
Recomendaciones de desarrollo estratégico.



Creación & implementación de nuevos proyectos.
Estudio de procesos internos, asignación de tareas, gestión de personal.
Entrenamiento de equipos, coaching a todos los departamentos.

DynPro

Confianza
Adaptable
Adaptable
Proximidad
A su disposición
Creativo
Resolutivo
GoogleAnalytics
Experto
ADR
Proactivo
Disponible
REVPAR
oCC%
Sinceridad
Respuestas
Channel Manager
Disponibile
RMS A su disposición PMS
Mejoras inmediatas
Sinceridad
Mejoras inmediatas
Empatico
Proximidad
Respuestas
Adaptable
OTAs
Adaptable
Empatico
Confianza
Cash Flow
Beneficio
Buen humor
Proactivo
Experto
Resolutivo
Creativo

Un Experto en Rentabilidad Hotelera ...

- ✓ 7 años de experiencia en Ventas, Revenue y Marketing en Bruselas y Berlín.
- ✓ 3 años de experiencia operativa en la recepción, habitaciones y restauración en Francia.
- ✓ Francés, Euskera, Inglés, Español y Alemán fluidos.
- ✓ Máster Vatel en Gestión Hotelera con especialización en Contabilidad & Marketing.
- ✓ Bachillerato en restauración y cocina en Francia.

... a tu disposición

La Solución FLEX

Una colaboración a la medida de tus necesidades

¡Prueba sin
compromiso!



solo **47€** netto de IVA x%

por hora

¡ Selecciona tú mismo
los servicios que te interesan !

✓ **Tu Proyecto llevado con éxito**

✓ **Un Profesional a tu lado**

que te hace ganar tiempo y dinero



**Online
Marketing**



**Revenue
Management**



**Gestión de
Proyectos**



**Negociaciones
B2B**



**Análisis
Financiero**



**Digitalización y
Automatización**

El Paquete REVENUE

Tu estrategia Revenue, cuidado por un Profesional

¡Prueba sin
compromiso!

La primera
semana
satisfecho
o
¡Reembolsado!

solo **560€** netto de IVA x%

por mes

¡ son solo 22€ por hora !

+ 8% del incremento
del revenue mensual

- ✓ Tu Estrategia Revenue 100% cuidada
- ✓ OTAs bajo control
- ✓ Grupos y agencias optimizados
- ✓ Tus programas informáticos mantenidos y entendidos



Canales de distribución
bajo control



Estrategia de precio que
incrementa a los ingresos



Negociaciones
B2B exitosas



Mantenimiento de
la conectividad

¡Y vienen incluidos!



**Audit-calidad
con cliente misterio**



**Acceso a un estudio de
más de 2000 viajeros en
Mediterráneo y Pirineo**

Gratuitos



Recherche



Accueil

Réseau

Offres d'emploi

Messagerie

Notifications



Louis-Arnaud Bonneterre (He/Him)

Sales strategy specialist

← Recommandations

Reçues

Données

En attente



Valeria Lubrano · 1er

Hospitality Consultant| Global Venue Finder| Hybrid and Virtual events

Le 3 mai 2020, Valeria était le/la manager direct(e) de Louis-Arnaud

Tous les membres de LinkedIn

Activé



I had the opportunity to supervise and work with Louis Bonneterre at the Sofitel Brussels Le Louise and the Sofitel Brussels Europe during during his VIE contract as a Cluster Junior Revenue Manager.

Louis has always completed the missions that he was entrusted with, and with a lot of professionalism. He integrated the team very well by showing a progressive self-confidence as he went along the acquisition of competences. Louis was very passionate about his job and it was a great asset to have him in the team.

Louis is flexible, positive, ready for facing new challenges and distinguishes himself by his sense of attentiveness and personal commitment. His constant desire to learn and his investment in accomplishing the tasks assigned to him, let him significantly progressing since his first day at the Hotel.

He learned, step by step, to work under pressure and under some stressful situations, considerably increasing his esteem.

I have been much satisfied about his work and involvement; it was a great pleasure to work with him on a daily basis. With the experience acquired in the Sofitel environment Louis is now ready for a new challenge in the Revenue Management Department.



Recherche



Accueil

Réseau

Offres d'emploi

Messagerie

Notifications



Louis-Arnaud Bonneterre (He/Him)

Sales strategy specialist



Aude Rabot Vrancx · 1er

Business Development Manager chez Henkel

Le 2 avril 2020, Aude travaillait avec Louis-Arnaud dans la même équipe

Tous les membres de LinkedIn



Activé



I had the pleasure to work with Louis during about a couple of years. Louis has a strong vision for the revenue management and always aims at finding the best way to optimize the hotel revenue.

I had the chance to learn a lot with him about the strategy to input in order to find the best solution for both our clients and the hotels.

He is very attentive to details and it was an absolute pleasure to work with him. Indeed, on top of his working skills, he is a lovely person always ready to help.

I wish him much success on the future challenges waiting for him and in which I'm sure he will succeed.



Charlotte Colombies-Verrier · 1er

Sales Manager & Luxury Coach

Le 25 mars 2020, Charlotte travaillait avec Louis-Arnaud dans la même équipe

Tous les membres de LinkedIn



Activé



I worked with Louis during my experience in Groups & Events Management at Sofitel Brussels Europe. He is such a dynamic and dedicated person, with a strong strategic vision of Revenue. He always gave clear explanations and knew how to defend his position. It was a great opportunity to work with him, as he also enabled me to learn many things about Revenue Management. He was also interested in our vision of event sales strategy, as our departments work closely together. I would definitely recommend you to work with Louis!